

Technico-commercial e-commerce et industrie graphique H/F

En bref

Fonction : Technico-commercial e-commerce et industrie graphique H/F

Localisation : Allonzier-la-Caille, Haute-Savoie (74)

Type de contrat : CDI

À partir de : immédiatement

Rémunération : entre 24.000 € et 36.000 € par an

Durée de travail : 36h / semaine

Télétravail : possible 2j par semaine

L'entreprise

Unik Solutions est une entreprise composée de 5 salariés, qui commercialise depuis 2017 des solutions SAAS e-commerce et outils de gestion spécialisés dans les arts graphiques (imprimerie, broderie, gravure, objet personnalisé...) et hébergés dans le cloud.

Pour accompagner la forte croissance de l'entreprise, nous recherchons un commercial pour rejoindre notre équipe et trouver de nouveaux clients.

Le projet

Nous éditons des solutions qui répondent à l'ensemble des besoins d'une entreprise pour enregistrer et gérer des commandes :

- Devis, commande, facturation, statistiques
- Création de sites web publics ou privés
- Calcul de prix complexe et produits configurables
- Produits personnalisables
- Gestion de stock, des achats, affranchissement colis
- Multi-sites, multi-langues, multi-devises, multi-sociétés
- ...

Nos solutions sont :

- Simples à utiliser et ergonomiques
- Facilement adaptables aux besoins de chaque client
- En constante évolution
- Connectées

Nous proposons aussi à nos clients : hébergement, support, formation, développement de fonctionnalités spécifiques.

Pour en savoir plus :

<https://www.unik-webtoprint.com>

<https://www.unik-shipping.com>

<https://www.unik-factory.com>

<https://www.unik-commerce.com>

Le job

En tant que commercial, vous serez en lien direct avec le responsable du projet et participerez à la commercialisation et à l'installation de nos solutions :

- Recherche de prospects
- Réponse aux demandes entrantes
- Démonstration des fonctionnalités de la solution
- Rédaction d'offres commerciales
- Signatures des contrats
- Formation des utilisateurs
- Prise de besoin pour des fonctionnalités spécifiques
- Gestion de projet

Tâches annexes :

- Rédaction de newsletters
- Recherche de leviers marketing
- Rédaction de la documentation

Votre profil

Sont exigés :

- Une bonne connaissance du web
- Être à l'aise avec les outils informatiques
- Curiosité, autonomie, rigueur

Sont un plus :

- Une expérience en relation B2B
- Des connaissances en e-commerce ou sur les sites web
- Avoir côtoyé le monde des arts graphiques ou de l'industrie
- Un intérêt pour le marketing

Pourquoi Unik ?

Vous contribuerez au développement commercial d'une entreprise jeune et innovante, proposant des solutions techniquement avancées et en constante évolution.

De plus, le poste ne se limite pas à de la prospection et au survol des prospects : vous vous engagerez sur des dossiers d'envergure et sur le long-terme, aurez à répondre à des besoins complexes et pourrez suivre la mise en place des projets ainsi que l'évolution des clients et des solutions Unik.

Enfin, vous intégrez une équipe soudée et dynamique, dont le fonctionnement s'éloigne volontairement de celui des agences web (beaucoup de projets avec peu de valeur ajoutée).

Comment postuler ?

Envoyez CV et lettre de motivation à recrutement@unik.solutions